

# START EXPORT

Notre  
expertise  
métier

**TESTEZ LE POTENTIEL DE VOTRE  
PRODUIT/SERVICE SUR LE  
MARCHÉ JAPONAIS.**

## LA MISSION DE PROSPECTION START'EXPORT

-  Ciblage de prospects sur-mesure (partenaires tels que des importateurs, etc.)
-  Présentation et promotion de vos produits/services en japonais
-  Feedbacks et recommandations

**VOUS ÊTES UNE ENTREPRISE FRANÇAISE AYANT POUR  
PROJET DE DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ AU JAPON,  
MAIS...**



- Vous ne savez pas qui, ni comment les contacter...
- Vous n'arrivez pas à obtenir de réponses...
- Vous ne mesurez pas la valeur de votre offre sur le marché japonais...

**NOTRE ÉQUIPE D'EXPERTS MULTISECTORIELS EST EN  
MESURE DE VOUS ACCOMPAGNER :**

- Une équipe multiculturelle en capacité de comprendre vos besoins et les attentes des entreprises japonaises
- Des chefs de projet expérimentés qui bénéficient de la confiance des sociétés japonaises

**AVEC LA CCI FRANCE JAPON, TROUVEZ DES SOLUTIONS POUR RELEVER  
LE DÉFI DE LA DIFFÉRENCE CULTURELLE.**

À la suite d'un premier rendez-vous d'échange :

- Nous évaluons le potentiel de votre offre
- Nous déterminons l'accompagnement le plus adapté
- Nous revenons vers vous avec une proposition sur-mesure

  
**Options**

**Formation  
interculturalité**

Possibilité de demander  
une étude préalable des  
acteurs du marché !

### 1. CADRAGE

Ciblage de  
prospects  
qualifiés

- ✓ RÉUNION DE CADRAGE - VALIDATION DES OBJECTIFS
- ✓ PROPOSITION D'UNE LISTE DE PROSPECTS
- ✓ ÉLABORATION D'UN DOSSIER DE PRÉSENTATION DE VOTRE OFFRE EN JAPONAIS

### 2. PRISE DE CONTACT

Recueil des  
feedbacks

- ✓ **PRISE DE CONTACT AVEC LES ENTREPRISES JAPONAISES (BASE INTERNE, PROSPECTION, RÉSEAUX CCI, ETC...) :**
  - Présentation de votre projet aux prospects
  - Evaluation de l'intérêt de vos produits / services sur le marché japonais

### 3. RESTITUTION ET SUIVI

- ✓ **NOUS VOUS DÉLIVRONS UN RAPPORT FINAL CONTENANT :**
  - La liste des prospects contactés et leurs feedbacks
  - La synthèse de votre potentiel auprès des prospects japonais
  - Les recommandations de notre équipe sur la poursuite stratégique à adopter

**NEXT  
STEP**

➤➤➤ **Go Export !**

Nous organisons vos rendez-vous d'affaires. Voir [page dédiée](#).

**Délai de réalisation : 6 à 8 semaines.**

**Tarif d'une mission de prospection Start Export (chiffrée au temps passé) :  
3 000 € ~ 7 000 € H.T. (TVA JP 10%)**