

S'IMPLANTER AU JAPON : STARTUPS INTERNATIONALES

Des **opportunités** concrètes et des dispositifs de soutien pour **réussir** son entrée sur le marché japonais



OPPORTUNITÉ

Identifier les atouts et les spécificités du marché japonais



FINANCEMENT

Présenter les dispositifs financiers et les programmes de soutien accessibles aux startups



ACCOMPAGNEMENT

Comprendre comment la CCIFJ peut vous accompagner à chaque étape de votre projet



CCI FRANCE JAPON
在日フランス商工会議所



WWW.CCIFJ.OR.JP



BUSINESS@CCIFJ.OR.JP

STARTUPS

GUIDE D'IMPLANTATION, DE DÉVELOPPEMENT ET D'EXPANSION

Un soutien aux startups étrangères

POURQUOI LE JAPON ?



4E ÉCONOMIE MONDIALE



ÉCONOMIE

4^e économie mondiale

En 2025 :

Croissance : 1.1 %

Taux de chômage : 2,4 %

Climat des affaires : A1

Dette publique : 232,7% du PIB (2025)



SECTEURS CLÉS

Technologies industrielles et manufacturières

Numérique, IA, robotique

Énergie, transition écologique et deep tech

Santé, biotech et medtech



COMMERCE

Déficit commercial japonais de \$34 Mds

Exportations (2025) : véhicules 16,1% ; machines 14 % ; électronique 8,2 %

Importations japonaises en provenance de la France (2024) : 9,4 Mds €

UN PAYS ENGAGÉ

en faveur des startups

UN LEVIER CLÉ DE COMPÉTITIVITÉ ET D'ATTRACTIVITÉ

Face aux enjeux économiques et démographiques, le Japon place **l'innovation et les startups au cœur de sa stratégie de croissance**. Le pays s'appuie sur un écosystème déjà structuré, avec plus de **25 000 startups**. Tokyo figure désormais dans le **top 11 mondial des écosystèmes startup**, illustrant la capacité du marché japonais à accompagner des projets innovants. Des **dispositifs concrets** de soutien, facilitant l'implantation et le développement, sont mis en place.



STARTUP DEVELOPMENT FIVE-YEAR PLAN

Dans le cadre de son **Startup Development Five-Year Plan**, le Japon s'est fixé des objectifs clairs pour les startups d'ici 2027 :

01

Atteindre **100 000 startups** actives

02

Faire émerger **100 licornes**

03

Porter l'investissement à **JPY 10 000 milliards** soit **EUR 54 milliards**.

Cette trajectoire traduit une volonté forte de structurer un écosystème compétitif à l'échelle mondiale et d'attirer durablement des projets innovants, y compris internationaux.

PARTIE 1

DES MÉCANISMES DE SOUTIEN STRUCTURÉS ET DÉVELOPPÉS

*Pour vous accompagner à chaque étape de
votre parcours d'implantation et
d'expansion*



CCI FRANCE JAPON
在日フランス商工会議所



RÉUSSIR À CHAQUE ÉTAPE DE SON PARCOURS

Au Japon, une palette de solutions couvre l'ensemble des besoins de votre startup, **quel que soit son stade de maturité**, pour l'aider à faire les bons choix stratégiques, piloter son développement et s'entourer des partenaires les plus pertinents.



1

EXPLORER LE MARCHÉ



Analyser le marché japonais, ses **spécificités sectorielles** et culturelles et **tester son positionnement** grâce à des études, mises en relation et premières expérimentations locales.

2

S'IMPLANTER SEREINEMENT



Structurer son implantation (forme juridique, réglementation, visas adaptés) et **sécuriser les démarches** administratives grâce à un accompagnement local.

3

ACCÉLÉRER SON DÉVELOPPEMENT



S'intégrer dans l'écosystème startup japonais via incubateurs, accélérateurs, entreprises et programmes publics pour **accéder à des partenaires et opportunités** business.

4

FINANCER SA CROISSANCE

Mobiliser financements publics et privés — subventions, prêts, investisseurs et VC — pour soutenir votre croissance et votre développement à long terme au Japon.



SUPPORT CENTERS

Étape 1

Sur l'ensemble du territoire, **différents Support Centers existent afin de répondre à vos principaux besoins**. Bénéficiez d'un **accompagnement administratif** lors de votre implantation, d'**espaces de travail** mais aussi d'un **mentoring personnalisé** et de **conseils d'experts** en stratégie financière et en propriété intellectuelle. Rejoindre ces *Support Centers* vous permet également d'**agrandir votre réseau** en participant à leurs événements de networking.

Structure	Soutien administratif	Espace de travail	Conseil & mentoring	Événement & networking
IBSC (JETRO) - Tokyo	●	○	●	○
TOSBEC - Tokyo	●	○	○	○
OIH - Osaka	●	○	●	●
FGN - Fukuoka	●	●	●	●
TIB - Tokyo	○	○	●	●
Station IA - Nagoya	○	●	●	●
CCI France Japon	○	●	●	●

VISA

Étape 2

Startup Visa Program

Ce visa accorde **le statut de résident temporaire pour une durée d'un an** à des entrepreneurs étrangers préparant la création de leur entreprise. Passé ce délai, les détenteurs de ce visa peuvent le renouveler pour un an ou obtenir un Business Manager Visa en remplissant certaines conditions. **Le Startup Visa est délivré par la plupart des préfectures au Japon** (Tokyo, Osaka, Fukuoka, Aichi, etc) sur demande. La seule condition est d'être **un entrepreneur étranger planifiant de démarrer une activité commerciale**. Des acteurs, comme *Shibuya Startup Support* ou *Fukuoka City Startup*, peuvent vous aider à remplir les conditions du Startup Visa et du Business Manager Visa.

Business Manager Visa

Ce visa accorde **le statut de résident longue durée et autorise l'exercice d'une activité commerciale** au Japon pour une durée de **1 à 5 ans** (renouvelable). Certaines conditions s'appliquent :

- Embaucher un employé à temps complet
- Un capital d'au moins ¥30 millions (163 000€)
- Avoir au minimum un niveau B2 en japonais
- Posséder un master ou avoir au minimum 3 ans d'expérience en management
- Validation de son business plan
- Posséder un espace de bureau dédié

Les frais d'application sont de **¥4 000** (20€).

PROGRAMME D'INCUBATION

Étape 3

Divers programmes d'incubation existent pour vous permettre de **vous développer à votre plein potentiel**. Bien s'établir demande de **recueillir des informations** pour approfondir votre connaissance du marché. Bénéficiez de **conseils d'experts** et du **soutien d'équipes** issues des divers programmes pour mettre en pratique ces informations pertinentes. Enfin, **s'appuyer sur les activités promotionnelles** proposées par ces programmes vous permettra de vous faire connaître davantage et de pousser votre développement à une toute autre échelle.

	Obtention d'informations*1	Conseils variés*2	Soutien technique*3	Communication & promotion
IBSC - JETRO	●	●	●	●
Osaka Springboard - Osaka Innovation Hub	●	●	●	●
Fukuoka Growth Next - Ville de Fukuoka	●	●	●	●
Shibuya Startup Support - Ville de Tokyo, Shibuya	●	●	●	●
Tokyo Innovation Base - Ville de Tokyo	●	●	●	●
Activation Lab Program - Station IA, Nagoya	●	●	●	●
Startup Package Program - Fukuoka City Startup program	●	●	●	●
CCI FRANCE JAPON - Japon	●	●	●	●

*1 : Informations sur le marché & industrie, sur les réglementations et les brevets

*2 : Conseils juridiques, d'affaires, financiers et intellectuels délivrés par des équipes de consultants experts en startups

*3 : Soutien incluant un support de recrutement, de l'interprétariat et une équipe disponible pour toute question

L'IMPORTANCE DE DÉVELOPPER SON RÉSEAU

Les réseaux professionnels jouent un rôle essentiel dans le développement de votre startup. Que vous soyez en phase de création ou d'expansion, élargir et entretenir votre réseau vous permet d'accéder à des **opportunités souvent invisibles**, de rester **à l'affût des tendances du marché** et de **renforcer votre visibilité**.

Par ailleurs, intégrer des programmes d'incubation constitue un véritable levier : en plus de l'accompagnement proposé, ils **donnent accès à un écosystème riche** de mentors, d'experts, d'investisseurs et d'autres entrepreneurs. Ce réseau privilégié favorise les échanges, accélère l'apprentissage et ouvre des portes stratégiques pour faire grandir votre entreprise de manière efficace et durable.

CONDITIONS D'ÉLIGIBILITÉ

Étape 4

Afin de bénéficier du soutien proposé par les différents programmes, **les startups doivent généralement remplir certains critères**. Parmi les principales conditions d'éligibilité, on retrouve régulièrement **un ciblage de secteurs** spécifiques, une **expérience significative** ainsi qu'une **présence locale établie**.

Le *Shibuya Startup Support*, *Osaka Springboard Program*, *Osaka Startup Visa Program*, *IBSC* et *Fukuoka Growth Next* sont des programmes ayant **chacun des critères spécifiques**.

Nous vous invitons à les consulter ci-dessous.

JETRO - Invest Japan Business Support Centers (IBSC)	
Implantation	<i>L'emplacement du siège social doit être l'espace de coworking destiné à être utilisé comme bureau</i>
Autre	<i>La demande de soutien doit être soumise dans les 3 ans suivant la création de l'entreprise</i>
Site : https://www.jetro.go.jp/fr/invest/jetros_support/ibsc/	

Osaka Innovation Hub, Osaka Springboard program	
Implantation	<i>Pouvoir s'installer à Osaka ou au Japon</i>
Public cible	<i>Être une startup étrangère de -10 ans d'ancienneté</i>
Site : https://osaka-startup.com/program/springboard/en/	

Fukuoka Growth Next	
Implantation	<i>Avoir son siège social à Fukuoka</i>
Expérience	<i>Avoir une certaine expérience (ex : levée de fond, programmes de certification de startup, concours d'innovation, etc)</i>
Site : https://growth-next.com	

Shibuya Startup Support, Ville de Tokyo	
Implantation	Louer un espace de bureau dédié
Secteurs d'activité	Santé, Médical, Bien-être, Environnement/Énergie, Technologies de l'information, Culture/Art, Mode
Détails sur la structure	Embaucher un employé à temps plein et posséder un capital d'au minimum ¥30M (163 000€)
Expérience	Avoir un master ou 3 ans d'expérience en management
Autre	Participer aux entretiens mensuels de suivi d'activités
Site : https://www.shibuya-startup-support.jp/?r=0	

Osaka Innovation Hub, Startup Visa Program,	
Secteurs d'activité	Manufacturier, énergies vertes, santé et sciences de la vie, tourisme, sports, culture et développement urbain
Public cible	Être un ressortissant étranger souhaitant créer son entreprise à Osaka dans l'année
Site : https://www.innovation-osaka.jp/startupvisa/	

LES AUTRES PROGRAMMES : UN ACCÈS MOINS CONTRAIGNANT

Les supports centers de Tokyo Innovation Base (TIB) , Station AI (Nagoya), Fukuoka City Startup et de Tokyo One-Stop Business Establishment Center (TOSBEC) **sont moins contraignants** car ils ne nécessitent pas de remplir des critères en particulier pour bénéficier de leur aide. **Les contacter suffit pour intégrer leurs programmes.**

TIB : <https://tib.metro.tokyo.lg.jp/en>

TOSBEC : <https://www.seisakukikaku.metro.tokyo.lg.jp>

Station IA : <https://stationai.co.jp/activationlab>

Fukuoka Startup City : <https://fukuoka.startup-city.jp/>

PROGRAMMES DE SUBVENTION

Étape 5

SUPPORT PUBLIC

- Organismes publics nationaux

Des programmes de subventions existent afin de soutenir financièrement les projets des startups, à différentes échelles et à toutes les étapes de leur parcours d'implantation. **Le secteur public intervient à travers des organismes nationaux et locaux.** Les organismes publics nationaux offrent de nombreuses aides, couvrant de larges secteurs, mais reposant aussi sur des critères plus sélectifs.

Vous pourrez trouver ci-dessous les principaux organismes publics nationaux et leurs critères :

Montant	But du financement	Critères d'éligibilité
New Energy and Industrial Technology Development Organisation (NEDO)		
Max ¥100 millions (env. 544 000€)	Soutenir les startups deep tech engagées en R&D	- Être une entreprise deep tech enregistrée comme PME japonaise - Être un propriétaire ou un investisseur ayant un visa leur autorisant à exercer une activité commerciale - Avoir un projet international de R&D
Japan External Trade Organization (JETRO)		
Max ¥20 millions (env. 109 000€)	Soutenir l'implantation (coûts d'installation, etc.)	- Avoir un business plan détaillé ayant pour ambition de contribuer à revitaliser l'économie japonaise - Posséder un bureau, une entité juridique et une présence commerciale au Japon
Japan Finance Corporation (JFC)		
¥8.77 millions en moyenne (env. 48 000€)	Couvrir l'équipement et le capital d'exploitation (personnel, loyer, marketing, etc.)	- Avoir un business plan détaillé - Avoir une documentation en japonais (enregistrement de l'entreprise, devis pour les coûts initiaux, etc)

PROGRAMMES DE SUBVENTION

Étape 5

SUPPORT PUBLIC

- Organismes publics régionaux

Ces organismes jouent également un rôle central dans le soutien aux startups. **Souvent plus faciles d'accès, plus précis et rapides, ces programmes visent à soutenir ces entreprises à l'aide d'un appui local.**

Vous pourrez trouver ci-dessous les principaux organismes publics régionaux et leurs critères :

Montant	But du financement	Critères d'éligibilité
Tokyo Metropolitan Government (TMG)		
¥1-4 millions (env. 5 400€ - 21 700€)	Soutenir le développement des startups (marketing, conseil, traduction, etc.)	• Avoir son siège social à Tokyo • Avoir moins de 5 ans d'ancienneté • Posséder un statut de résidence autorisant l'exercice d'activités commerciales
Fukuoka City Startup		
Max ¥35 millions (env. 190 000€)	Soutenir l'implantation (coûts des bureaux, frais d'embauches, etc.)	• Avoir son siège social à Fukuoka • Avoir moins de 2 ans d'ancienneté
Nagoya City		
Max ¥1 million (env. 5 400€)	Soutenir les coûts liés à l'implantation, aux employés, à la sous-traitance, etc	• Avoir son siège social à Nagoya • Avoir moins de 5 ans d'ancienneté • Avoir pour objectif de développer ou de fournir des nouveaux produits/services

De nombreuses autres villes au Japon disposent de leur propre programme de subvention (Osaka, etc). Rapprochez-vous du site officiel de la ville souhaitée pour avoir davantage d'informations à ce sujet.

SUPPORT PRIVÉ

- Organismes privés

Le secteur privé représente un acteur crucial dans le financement des startups, notamment via les **Venture Capital** qui apportent un soutien stratégique et financier. On distingue généralement les **Corporate Venture Capital** des **Independent Venture Capital**, aux objectifs et cibles de financement différents.

CORPORATE VENTURE CAPITAL

>>> **DESCRIPTION** : Un **Corporate Venture Capital** est un fond d'investissement créé par de grandes entreprises en apportant un soutien financier. Elles interviennent généralement lors de la phase de développement des startups.

>>> **CIBLE** : Ces entreprises ciblent des start-ups et des PME capables de proposer une technologie ou des partenariats correspondant à leurs activités.

Montant du financement : ¥50–500 millions (272 000 - 2 719 000€)

Exemple : *Sony Innovation Fund*

INDEPENDENT VENTURE CAPITAL

>>> **DESCRIPTION** : Un **Independent Venture Capital** est une société, affiliée à aucun grand groupe ou institution financière, collectant des fonds d'investissement pour soutenir les startups généralement en *early stage*.

>>> **CIBLE** : Ces sociétés ciblent principalement des startups issues du milieu B2B SaaS, de la deep tech, de la fintech, de la technologie verte et de la mobilité.

Montant du financement : ¥10–100 millions (55 000 - 550 000€)

Exemples : *Samurai Incubate, Coral Capital, East Ventures*

EXIGENCES POUR OBTENIR CES FINANCEMENTS

Ces deux types de *Venture Capital* partagent des **critères communs**. Les startups doivent généralement :

- 01 Créer une structure au Japon (KK ou GK)
- 02 Présenter un business plan solide et détaillé
- 03 Ouvrir un compte bancaire local
- 04 Avoir une première expérience au Japon et des partenaires locaux

Par ailleurs, les investisseurs japonais se montrent souvent plus prudents face au risque. Il est donc recommandé d'être introduit par un intermédiaire local et de pouvoir démontrer son expérience à travers des réalisations concrètes (contrats, projets déjà menés, etc).

PARTIE 2

ACTEURS ET ÉVÉNEMENTS CONTRIBUANT AU RAYONNEMENT DES STARTUPS

*Pour vous accompagner dans votre
développement et dans la réussite de votre
projet*

DES ÉVÉNEMENTS À NE PAS MANQUER

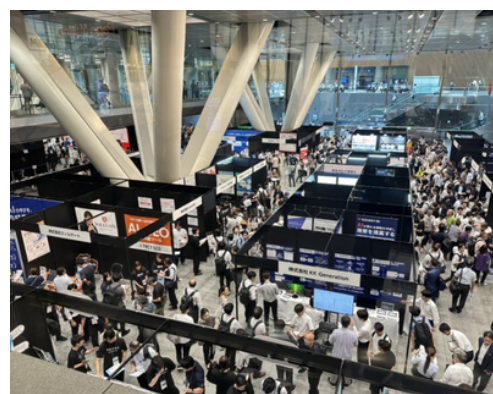
Des opportunités uniques pour rencontrer les bons interlocuteurs, échanger avec des acteurs clés et identifier de nouveaux partenaires afin d'accélérer votre développement.



SUSHI TECH TOKYO

Organisé par la ville de Tokyo généralement au printemps, *SusHi Tech* est un événement rassemblant startups, investisseurs et grandes entreprises issus du monde entier. Orientée autour de l'**IA**, la **healthtech** ou encore la **transition écologique**, cette rencontre est l'occasion de **se rassembler, d'échanger et de collaborer** afin d'entrer ou de **renforcer sa place au sein du marché japonais**.

L'événement s'articule autour de plusieurs formats complémentaires : **sessions de pitch** pour présenter les solutions des startups à des investisseurs internationaux, **programmes de matchmaking** favorisant des mises en relation ciblées avec des entreprises japonaises et des fonds d'investissement, ainsi que **conférences et tables rondes** réunissant acteurs publics et privés. **Des espaces d'exposition offrent également une visibilité** directe auprès de partenaires potentiels. L'objectif est de promouvoir **des solutions pour les villes durables**, valoriser **les innovations japonaises** et positionner **Tokyo comme un hub mondial de l'innovation**.



<https://sushitech-startup.metro.tokyo.lg.jp/en/>

RAMEN TECH FUKUOKA



Au coeur de la "startup city", *RAMEN TECH* est un événement porté par un environnement entrepreneurial aspirant à **créer un pont entre l'écosystème startup international et le marché japonais**. Il réunit startups, investisseurs et acteurs économiques dans un cadre plus accessible et propice aux interactions directes. L'événement se tient généralement à l'automne.

L'événement repose sur des formats interactifs tels que des **sessions de pitch**, des **rencontres B2B** et des **temps de networking** favorisant les échanges informels entre entrepreneurs et partenaires potentiels. **Des opportunités de mise en relation** avec des acteurs locaux sont également proposées, permettant aux startups de mieux appréhender l'écosystème régional.

Concrètement, l'objectif est de **dynamiser l'écosystème startup de Fukuoka** en **attirant des talents** et des projets internationaux et en **facilitant leur intégration** au sein du marché japonais à travers des **opportunités de collaboration et d'implantation locale**.

<https://ramen-tech.jp/en/>

D'autres événements, tels que **Take Off Tokyo**, offrent des opportunités de **matchmaking**, de participation à des **pitch contests** et une **visibilité renforcée** auprès d'acteurs clés.

DES ÉVÉNEMENTS À NE PAS MANQUER

Des opportunités uniques pour rencontrer les bons interlocuteurs, échanger avec des acteurs clés et identifier de nouveaux partenaires afin d'accélérer votre développement.



GLOBAL STARTUP EXPO

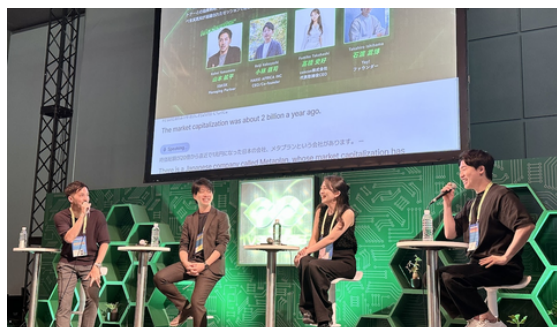
Coorganisée par le NEDO, le METI et JETRO, la Global Startup Expo rassemble des startups, des investisseurs et des entreprises du monde entier. Organisé dans la région du Kansai, une région réputée pour ses bases industrielles et technologiques solides, l'événement met en avant des secteurs clés tels que la **santé**, l'**intelligence artificielle**, la **robotique** et les **semi-conducteurs**. La Global Startup Expo est le principal **événement international dédié à la deep tech**.

L'événement s'articule autour de différents formats tels que des **conférences** organisées par des chercheurs à la renommée mondiale, des **concours de pitch**, des **expositions thématiques** ainsi que des **réunions d'affaires**. L'événement vise à **promouvoir le potentiel technologique d'Osaka et du Kansai** à l'échelle internationale, à **créer de nouvelles industries** et à **former des clusters** dans le domaine des technologies profondes.

Ce rendez-vous annuel se tient généralement au cours de l'automne.



IVS KYOTO



IVS Kyoto figure parmi l'une des **plus grandes conférences de startups au Japon** et réunit chaque année startups, investisseurs, grandes entreprises, créateurs et autres innovateurs venus du Japon et du monde entier. Devenue une véritable **plateforme de rencontre et de collaboration** pour l'ensemble de l'écosystème des startups, l'événement réunit chaque année plus de 10 000 participants.

Pensé comme un **espace de prise de parole, de décision et de mise en relation** avec des acteurs clés du secteur, IVS Kyoto propose, durant trois jours, des **conférences thématiques**, des **forums** ainsi que des **concours de pitch**. L'objectif est de **valoriser et de promouvoir, à l'échelle internationale, l'écosystème japonais des startups**. L'événement se déroule généralement en été.

UN ÉCOSYSTÈME D'EXPERTS FRANÇAIS POUR VOUS ACCOMPAGNER

LA CCIFJ

La CCIFJ accompagne les startups à chaque étape de leur croissance, de leur implantation à leur développement, en proposant **des solutions sur mesure pour accélérer leur réussite**.

01

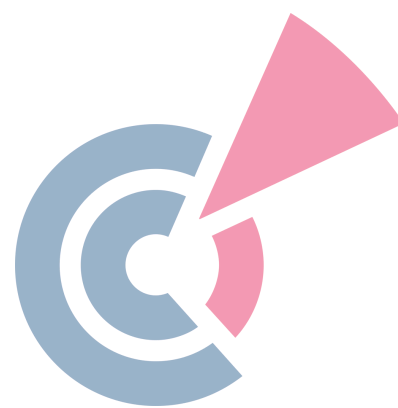
Grâce à des **analyses de marché**, des **screenings d'acteurs** et des **learning expeditions**, évaluez votre potentiel au Japon et maîtrisez les spécificités du marché local.

02

Avec l'offre **Business Connect**, transformez votre potentiel au Japon en opportunités concrètes grâce à **une phase de test**, puis **un développement commercial ciblé** pour générer des résultats durables.

03

Pour ancrer votre présence, installez-vous au sein de l'un de **nos trois Business Centers** (Tokyo, Nagoya, Osaka) et rejoignez **notre réseau de plus de 700 membres** afin d'élargir vos connexions et d'accélérer votre croissance.



En partenariat avec la CCIFJ, **Hello Tomorrow Japan** connecte innovateurs, industriels et investisseurs pour **accélérer le développement et dynamiser le secteur de la deep tech**. Son événement phare, le **Japan Deep Tech Summit**, réunit les principaux acteurs du secteur et offre des opportunités concrètes de rencontres et de partenariats.

LA MISSION FRENCH TECH

Créée en 2013, la **Mission French Tech** est une administration de l'État français chargée de déployer des politiques publiques en faveur des startups et de structurer l'écosystème français, en France comme à l'international. Avec plus de 245 startups déjà accompagnées, elle développe **des programmes d'accompagnement sur des enjeux de visibilité, de réglementation et d'accès aux services publics**.



LIEN UTILES SUR L'ÉCOSYSTÈME DES STARTUPS AU JAPON

En japonais :

- <https://www.meti.go.jp/policy/newbusiness/index.html>
- https://www.meti.go.jp/policy/newbusiness/kaisetsushiryoku_202603.pdf

En anglais :

- https://www.meti.go.jp/english/policy/economy/startup_nbp/index.html
-

CONTACTEZ NOUS



business@ccifj.or.jp

Membre de 126 bureaux

Partenaire depuis 2019

